

Key Account Manager (m/w/d)
Wien, Linz / Vollzeit

solvistas entwickelt individuelle Data- & AI-Lösungen, moderne Software und digitale Produkte, die Unternehmen wirklich weiterbringen. Dafür suchen wir keine klassische Vertriebspersönlichkeit, sondern jemanden, der Kunden versteht, Chancen erkennt und gemeinsam mit unseren Expert:innen nachhaltige Lösungen entwickelt. Du möchtest nicht einfach Software verkaufen, sondern Digitalisierung aktiv mitgestalten? Dann bist du bei uns richtig.

Deine Aufgaben:

- Du identifizierst neue Geschäftsmöglichkeiten und gewinnst spannende Neukunden, speziell im DACH-Raum.
- Eigenverantwortliche Betreuung und Weiterentwicklung unserer Großkunden und strategisch wichtigen Key Accounts.
- Du verstehst die Herausforderungen unserer Kunden und entwickelst gemeinsam mit unseren Data- und Software-Teams passende Lösungen.
- Du begleitest den gesamten Sales-Prozess – vom Erstkontakt bis zum erfolgreichen Projektabschluss.
- Du präsentierst unsere Leistungen auf Management-Ebene und führst Vertrags- und Preisverhandlungen.
- Du beobachtest Markttrends rund um Data, AI und Digitalisierung und bringst neue Ideen ins Unternehmen.
- Nach erfolgreichem Zuschlag einer Ausschreibung übernimmst du den direkten Kundenkontakt und entwickelst langfristige, vertrauensvolle Kundenbeziehungen.

solvistas

Bewerben

Kontakt
Ursula Sallinger
Marlene Birklbauer
Evelin Schmitz
E-Mail: jobs@solvistas.com

Über uns

Hier passt der Job zum Leben - nicht umgekehrt.

Was wir lieben:
Arbeiten auf Augenhöhe.
Lässige Atmosphäre.
Come as you are.

- Zentrale Lage
- flexible Arbeitszeiten

- Du bist regelmäßig persönlich bei unseren Kunden vor Ort.
- Regelmäßige Reisen zu unseren Kunden im DACH-Raum sind für dich selbstverständlich.

Das bringst du mit:

- Mehrjährige Erfahrung im B2B-Vertrieb von IT-, Software-, Beratungs- oder Digitalisierungsprojekten.
- Freude daran, Kunden zu begeistern und langfristige Partnerschaften aufzubauen.
- Erfahrung im lösungsorientierten Consultative Selling.
- Sicheres Auftreten auf C-Level und Verhandlungsgeschick.
- Unternehmerisches Denken sowie Eigeninitiative
- Sehr gute Deutschkenntnisse (C1)

Nice to have:

- Erfahrung im Umfeld Data Science, Artificial Intelligence, Analytics oder Softwareentwicklung.
- Idealerweise verfügst du über ein bestehendes Netzwerk in der österreichischen und deutschen Wirtschaft.

Das bieten wir dir:

- Viel Gestaltungsspielraum und kurze Entscheidungswege.
- Homeoffice als Ergänzung für Tage zwischen Kundenterminen und flexible Arbeitszeiten.
- Ein Team, das Wissen teilt und Zusammenarbeit lebt.
- Individuelles Onboarding und laufende Weiterbildung.
- Essenszuschuss, Öffi-Zuschuss und regelmäßige Team-Events.
- Spannende Projekte mit namhaften Unternehmen.
- Ein attraktives Gehalt mit leistungsorientierter Erfolgskomponente.

- Homeoffice möglich
- Gesundheitsförderung
- Weiterbildung
- familienfreundlich
- Essenszulage
- Firmenevents

Das kollektivvertragliche Mindestgehalt beträgt EUR 4.611 brutto/Monat. Je nach Erfahrung und Qualifikation bieten wir eine Überzahlung sowie eine attraktive erfolgsabhängige Vergütung.

Wir freuen uns auf deine Bewerbung!

Bewerben

solvistas GmbH | Österreich | +43 (74242) 21 55 310 | jobs@solvistas.com

- Büro Linz: Wolfgang-Pauli-Straße 2b, 4020 Linz

- Büro Wien: Karl-Popper-Straße 2, 1100 Wien

